

TECNICI COMMERCIALI (m/f/v)

Attivi sul territorio Italiano

PRINCIPALI RESPONSABILITÀ DEL RUOLO

- Acquisizione clienti e ordini
- Consulenza e assistenza ai clienti esistenti ed ai potenziali
- Gestione della trattativa di vendita e negoziazione dei prezzi
- Sviluppo del mercato di riferimento
- Supporto commerciale attivo durante le fiere
- Analisi del mercato e del potenziale

COSA OFFRIAMO

- Un posto di lavoro sicuro, orientato al futuro presso un'impresa familiare di medie dimensioni
- Un'area di attività interessante e varia
- Ambiente di lavoro moderno con opportunità di formazione
- Remunerazione competitiva e attraente

CARATTERISTICHE RICHIESTE AL RUOLO

- Esperienza professinale in ambito costruzione stampi e attrezzature / Esperienza di vendita diretta
- Presenza sicura ed attenta nel contatto con i clienti
- Spiccate doti di comunicazione
- Affidabilità ed indipendenza
- Disponibilità a viaggiare
- → Buona conocenza del pacchetto MS Office
- Buona conoscenza della lingua inglese o tedesca

KNARR - L' AZIENDA

Sin dalla sua fondazione nel 1994, KNARR, situata a Helmbrechts, nel Nord della Baviera, è gradualmente cresciuta, trasformandosi da costruttore di utensili a fornitore globale per stampi ed attrezzature. Una clientela sempre più vasta, sia a livello nazionale che internazionale, si affida alla nostra azienda, certificata ISO, riconoscendola come un partner competente ed affidabile. La nostra filosofia si può riassumere con tre semplici parole: Qualità. Efficienza. Servizio.



HA INTERESSE?

Ci invii i Suoi documenti di candidatura via e-mail o posta al seguente indirizzo:

KNARR Vertriebs GmbH · Human Resources · Gunterstraße 31 · 95233 Helmbrechts · Germany Phone: +49 9252 9993-310 · Fax: +49 9252 9993-399 · E-Mail: hr@knarr.com