

TEHNIČNI PRODAJALEC NA TERENU (M/Ž/D)

za regijo Slovenija

VAŠE NALOGE

- › Svetovanje in podpora obstoječim in novim strankam
- › Vodenje prodajnih pogovorov in cenovnih pogajanj
- › Pridobivanje novih strank
- › Identifikacija in razvoj tržnih priložnosti
- › Aktivna prodaja in podpora na sejnih
- › Samostojno načrtovanje in organizacija terminov ter potovanj
- › Tesno sodelovanje z odgovornim osebjem pisarne

VAŠE KVALIFIKACIJE

- › Delovne izkušnje na področju izdelave orodij in kalupov
- › Samozavesten in urejen videz v stiku s strankami
- › Odlične komunikacijske sposobnosti
- › Samostojno, zanesljivo in organizirano delo
- › Varno delo z aplikacijami MS Office, idealno prve izkušnje z delom s sistemi ERP
- › Pripravljenost na potovanja
- › Slovenščina kot materni jezik
- › Tekoče znanje angleškega ali nemškega jezika, znanje drugih jezikov je prednost

NUDIMO VAM

- › Varno, v prihodnost usmerjeno delovno mesto v srednje velikem družinskem podjetju
- › Zanimive in pestre naloge
- › Sodobno delovno okolje z možnostmi nadaljnjega usposabljanja
- › Privlačno plačilo glede na uspešnost

O NAS

PODJETNIŠKA SKUPINA KNARR

Od ustanovitve podjetja leta 1994 se je družba KNARR s sedežem v Helmbrechtsu v Zgornji Frankovski razvila iz čistega orodjarskega podjetja v ponudnika celovitih storitev za izdelavo orodij in kalupov. Vse več znanih domačih in mednarodnih strank ceni podjetje s certifikatom ISO kot kompetentnega in zanesljivega partnerja. Temeljno vodilno filozofijo je mogoče na kratko povzeti: Kakovost. Učinkovitost. Storitve.



ALI VAS TO DELOVNO MESTO ZANIMA?

Pošljite nam popolno prijavno dokumentacijo po elektronski pošti ali po običajni pošti na naslednji naslov:

KNARR Vertriebs GmbH · Personalabteilung
Gunterstraße 31 · 95233 Helmbrechts · Germany
Telefon: +49 9252 9993-310 · Fax: +49 9252 9993-399
E-Mail: personal@knarr.com