

## TECHNISCHER VERKÄUFER IM AUSSENDIENST (m/w/d)

für die Region Westtschechien/Böhmen

### IHRE AUFGABEN

- › Beratung und Betreuung von Bestands- und Neukunden
- › Führen von Verkaufsgesprächen und Preisverhandlungen
- › Akquise von Neukunden
- › Identifikation und Entwicklung von Marktchancen
- › Aktive Vertriebs- und Messeunterstützung
- › Selbstständiges Planen und Organisieren von Terminen und Reiserouten
- › Enge Zusammenarbeit mit den zuständigen Innendienstmitarbeitern

### IHRE QUALIFIKATIONEN

- › Berufserfahrung im Bereich Werkzeug- und Formenbau
- › Sicheres und gepflegtes Auftreten im Umgang mit Kunden
- › Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- › Selbstständiges, zuverlässiges und organisiertes Arbeiten
- › Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen, idealerweise erste Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen
- › Reisebereitschaft
- › Verhandlungssichere Tschechisch- und Englischkenntnisse

### DAS BIETEN WIR IHNEN

- › Einen sicheren, zukunftsorientierten Arbeitsplatz in einem mittelständischen Familienunternehmen
- › Ein interessantes, abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- › Modernes Arbeitsumfeld mit Weiterbildungsmöglichkeiten
- › Leistungsgerechte und attraktive Vergütung

### ÜBER UNS

#### KNARR UNTERNEHMENSGRUPPE

Die KNARR Group mit Hauptsitz im oberfränkischen Helmbrechts ist Hersteller und Systemlieferant für den Werkzeug-, Formen- und Maschinenbau sowie für die kunststoffverarbeitende Industrie. Zum Portfolio gehören standardisierte Normteile und Formaufbauten sowie auch kundenindividuelle Lösungen. Seit der Firmengründung im Jahr 1994 hat sich das zertifizierte Familienunternehmen mittlerweile fest auf dem internationalen Markt etabliert.



### SIE HABEN INTERESSE?

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per Website, E-Mail oder Post an folgende Adresse:

KNARR Vertriebs GmbH · Personalabteilung  
Gunterstraße 31 · 95233 Helmbrechts · Germany  
Telefon: +49 9252 9993-310 · Fax: +49 9252 9993-399  
E-Mail: [personal@knarr.com](mailto:personal@knarr.com)