

TECNICI COMMERCIALI (m/f/d)

AREA METROPOLITANA DI TORINO

PRINCIPALI RESPONSABILITÀ DEL RUOLO

- › Acquisizione clienti e ordini
- › Consulenza e assistenza ai clienti esistenti ed ai potenziali
- › Gestione della trattativa di vendita e negoziazione dei prezzi
- › Sviluppo del mercato di riferimento
- › Supporto commerciale attivo durante le fiere
- › Pianificazione e organizzazione autonoma di appuntamenti e itinerari di viaggio
- › Stretta collaborazione con il personale interno di KNARR

CARATTERISTICHE RICHIESTE AL RUOLO

- › Esperienza professionale in ambito costruzione stampi e attrezzature / Esperienza di vendita diretta
- › Presenza sicura ed attenta nel contatto con i clienti
- › Spiccate doti di comunicazione
- › Affidabilità ed indipendenza
- › Buona conoscenza del pacchetto MS Office
- › Disponibilità a viaggiare
- › L'italiano come lingua madre
- › Buona conoscenza della lingua inglese o tedesca

COSA OFFRIAMO

- › Un posto di lavoro sicuro, orientato al futuro presso un'impresa familiare di medie dimensioni
- › Ambiente di lavoro moderno con opportunità di formazione
- › Un'area di attività interessante e varia
- › Libertà di realizzare in modo creativo le proprie idee
- › Remunerazione competitiva e attraente
- › Flessibilità ed equilibrio tra lavoro e vita privata

CHI SIAMO

IL GRUPPO KNARR

Il gruppo KNARR, con sede a Helmbrechts in Franconia, è un produttore e fornitore di sistemi per la costruzione di utensili e stampi, nonché per l'ingegneria meccanica. La gamma di prodotti comprende particolari standard e basi portastampo, nonché soluzioni personalizzate. Sin dalla sua fondazione nel 1994, l'azienda, certificata e a conduzione familiare, si è ormai saldamente affermata nel mercato internazionale.



HA INTERESSE?

Ci invii i Suoi documenti di candidatura via e-mail o posta al seguente indirizzo:

KNARR Vertriebs GmbH · Human Resources
Gunterstraße 31 · 95233 Helmbrechts · Germany
Phone: +49 9252 9993-310 · Fax: +49 9252 9993-399
E-Mail: hr@knarr.com